

HellermannTyton Danmark blev grundlagt i 2000, og er en handelsvirksomhed med kontor i Roskilde. Vi importerer og sælger el-komponenter, der er produceret af vores egen koncern. På global plan er HellermannTyton en markedsledende virksomhed med datterselskaber i 40 lande, herunder Danmark. Produktionen er fordelt på 15 produktionsenheder på globalt plan. I alt er der mere end 4.000 medarbejdere og omsætningen i 2019 var på US\$1100 mio. Vi designer, udvikler og producerer høj kvalitets produkter, herunder kabelbindere, fastgørelsessystemer, opmærkning, isolations- og ledningsbeskyttelse samt fibermuffer, patchpaneler og kobberløsninger. HellermannTytons produktsortiment omfatter mere end 60.000 produkter som er veldokumenterede og udvides kontinuerligt.

HellermannTyton

Serviceminded ekstern sælger m/k med ansvaret for salget til el-installatører og el-grossister i Jylland.

-til HellermannTyton Danmark

På grund et voksende marked og efterspørgsel på vores produkter søger vi en serviceminded salgskonsulent til at vækste og drive salget til vores installatørkunder samt el-grossister i Jylland.

Vi forestiller os, at du har gode erfaringer fra salg til el-installatører og el-grossistbranchen. Vi forventer, at du bopæl i Jylland og kan arbejde fra hjemmekontor.

Dine eksterne kontaktflader bliver de betydelige elinstallatører, el-grossisternes lokale afdelings- og salgschefer, butikchefer, Back Office funktioner samt in- og eksterne sælgere.

Din alder er ikke afgørende, det er derimod vigtigt, at du har lyst, engagement, motivation og gåpåmod til at drive og vækste salget. Det er vigtigt, at du har et omfattende kendskab til minimum en af vores forhandlere, herunder organisatorisk opbygning og struktur.

Du planlægger og gennemfører selv målrettede salgsaktiviteter ud fra vores aktivitetsplan, gerne i samarbejde med el-grossisterne, og er dermed med til at øge både deres og HellermannTytons omsætning.

Kort sagt, du skal både være i stand til at kunne sælge, kommunikere, motivere og være i stand til at opdyrke og udvikle potentialet i Jylland.

Som person er du selvkørende og seriøs, du besidder et meget højt drive og kan "brænde igennem". Erfaring med teknisk salg fra et lignende job er et must.

Vi forventer, at du kan prioritere dine arbejdsopgave og overholde deadlines. Du opbygger dine egne rutiner med udgangspunkt i, at din dag planlægges så effektivt som muligt.

Du arbejder struktureret, er vedholdende og fokuseret samt god til at skabe værdifulde og langvarige relationer/partnerskaber.

Udover vores direktør, kommer du til at arbejde tæt sammen med vores sælger i Jylland, som har bopæl i Varde området. Derudover kommer du også til at arbejde sammen med vores produktchef, salgssupporter samt vores 2 sælgere på Sjælland.

Du behersker MS Officepakken, taler og skriver engelsk. Samtidig forventer vi, at du er omhyggelig med at opdatere vores CRM system.

HellermannTyton tilbyder dig et spændende job i en international virksomhed, som er i konstant udvikling og vækst.

Du får en hverdag, hvor ikke to dage er ens og med gode udviklingsmuligheder for den rette person. Du bliver en del af et yderst velfungerende team med fantastiske og dedikerede kollegaer, der kommunikerer tæt og åbent i en uformel tone præget af gensidig respekt.

Du vil gennemgå et omfattende introduktionsforløb samt et produkttræningsforløb, som løbende vil blive vedligeholdt og udviklet.

Du får attraktive ansættelsesforhold, der består af god fast løn efter kvalifikationer, bonus, en yderst attraktiv pensionsordning samt bilordning.

Desuden får du pc og tilbehør samt mobiltelefon stillet til din rådighed.

Stillingen er en fuldtidsstilling og ønskes besat hurtigst muligt.

Din ansøgning og CV bedes sendt på mail til Direktør Kim Nielsen på mail adressen: Kim.Nielsen@HellermannTyton.dk

Alle ansøgninger behandles fortroligt.

Såfremt du har uddybende spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Kim Nielsen på tlf. 28 95 95 05.

Du kan læse mere om os på: www.HellermannTyton.dk

Vi ser frem til at modtage din ansøgning - og glæder os til at byde dig velkommen i vores team